

PROFIL

Vertriebsprofi, männlich mit abgeschlossener kaufmännischer Berufsausbildung und seit 1983 ununterbrochen im Vertrieb von PKW – Ersatzteilen für Handels – und Industriefirmen tätig, sucht eine neue berufliche Wirkungsstätte!

Seine aktuelle Position im Vertriebsaußendienst übt Er jetzt seit über 12 Jahren erfolgreich bei einem bekannten Unternehmen der Branche aus.

Seine Stärken sind seine ausgeprägten Kenntnisse der Marktstrukturen und das langjährig aufgebaute Kundennetzwerk! Nicht zuletzt hat Er sich durch sein hohes Maß an Loyalität, Kundenorientierung und Zuverlässigkeit, einen sehr guten Namen speziell beim Handel im Norden der Republik erworben.

Die wesentlichen Vorteile seiner Person hier einmal kurz auf den Punkt gebracht:

- *langjährige Vertriebs Erfahrung mit Kfz – Ersatzteilen im deutschsprachigen IAM – Raum*
- *sehr gute Markt – und Kundenkenntnisse des Ersatzteilmarktes speziell im Norden der Republik*
- *Loyalität, Kundenorientierung und Zuverlässigkeit sind seine wesentlichen Merkmale*
- *verhandlungssicherer Gesprächspartner auf allen Kundenebenen*
- *hohes Maß an Durchhaltevermögen um angestrebte Ziele entsprechend zu realisieren*

Fazit:

Wenn Sie eine echte personelle Verstärkung für Ihren Vertrieb suchen, dann ist dies jetzt eine wirklich optimale Gelegenheit, welche sich so in dieser Form nur ganz selten ergibt!

Angestrebt wird ein Wechsel auch weiterhin im Vertriebsaußendienst zu einem renommierten Unternehmen der Branche in der nächsten Zeit, spätestens aber in der 2. Jahreshälfte.

Follow – Up:

Die Anonymität der Person kann nur im Einverständnis mit dem Kandidaten aufgehoben werden und dies unter der Voraussetzung, dass seinerseits die Bereitschaft besteht, mit dem an seiner Person interessierten Unternehmen in Kontakt zu treten.

Sprechen Sie mich also am besten umgehend direkt auf diese hochinteressante Personale an!

Stand: April 2020